



Suivi scolaire  
et professionnel



+ de 800 entreprises partenaires



Aide à la recherche d'entreprise

## Bac + 4 / 5 Dirigeant Manager Opérationnel Expert en Ingénierie d'Affaires

### Description

Deux années pour professionnaliser le métier de l'ingénieur d'affaires, métier complet au **processus décisionnel complexe**.

L'ingénieur d'affaires, appelé aussi **business développer, chargé d'affaires, ingénieur comptes clés ou ingénieur grands comptes**, a les épaules solides car sur lui repose de grandes responsabilités. Il se charge en effet de contrats permettant la vente et la concrétisation de projets pour son client. Il développe l'activité de son entreprise et gère un portefeuille d'affaires.

Parallèlement, le dirigeant manager opérationnel d'entreprise est un **analyste décideur**. Il étudie et décide les stratégies financières, commerciales, de communication et gère les personnes et les offres. Il (elle) assure la continuité et le succès de son Service / Secteur / Rayon / Entreprise.

Ces missions sont complètes et essentielles au bon fonctionnement de son activité .

### Profil

Titulaire d'un Bac + 3 ou d'un diplôme niveau 6.

Femme ou Homme de terrain, il (elle) est organisé(e), réfléchi(e), il (elle) possède une vision globale du Marketing et de la Communication. Il (elle) a pour objectif les intérêts de son entreprise, de ses clients, de ses partenaires.

### Matières Enseignées

- Business Plan,
- Audit Stratégique,
- Pilotage économique et financier,
- Stratégie de développement commercial,
- Encadrement et Management,
- Marketing International,
- Marketing de l'innovation,
- L'ingénierie d'affaires,
- Les grands comptes et la vente multi-interlocuteurs,
- La vente à l'internationale.



### Apprentissage et Professionalisation Organisation

- **2 jours en école** / 3 jours en entreprise,
- Périodes de temps plein en entreprise,
- Contrôle continu, examens oraux et écrits,
- Laboratoires entrepreneuriaux,
- Participations à des concours (Business Game, Les Négociales)

### Débouchés

Possibilités de postes variés comme Business Développeur, Chargé(e) d'Affaires, responsable de centre de profits, responsable de pôle d'activité, créateur d'entreprise, responsable d'agence ou encore repreneur...

## Diplômes Reconnus par l'Etat Admission Hors-Parcoursup



UFIP Lab

Une idée ? Une réflexion ? Une reprise d'entreprise ? Une ambition ? Une projet humanitaire ou associatif ?

**Faites aboutir vos projets et développez vos compétences !**

**UFIP Lab**, c'est un espace collaboratif où chacun échange, apporte sa personnalité, sa vision dans la construction de **projets pertinents et réfléchis**.

Cet espace vous permet de **travailler sur votre projet entrepreneurial en bénéficiant des conseils et de l'accompagnement de formateurs, consultants, entrepreneurs et professionnels...**

### Le challenge n°1 en négociation commerciale francophone.

Ce concours est devenu **le rendez-vous incontournable des étudiants, des professionnels** qui partagent **la même passion pour la vente**.

Chaque année, plus de **10000 étudiants** en formation commerciale participent aux différentes phases qualificatives partout en **France, Belgique et Suisse**.

Plus de **2500 professionnels** se rendent également disponible pour **évaluer et recruter les étudiants**.



La participation à ce challenge à pour **objectif de permettre aux étudiants de s'ouvrir aux problématiques actuelles des entreprises**. Travailler votre **créativité** et votre **réflexion** vous permettra de **vous faire remarquer par les plus grandes entreprises** afin de construire ensemble le monde de demain.

#### Financement de la formation :

- Compte Personnel de Formation
- Opérateurs de Compétences (OPCO)
- Pôle Emploi

[www.ufip-bs.com](http://www.ufip-bs.com)

